Français

shopnow24®

Votre Magasin Est Désormais En Ligne

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

customer

delivery

merchant

Une plateforme e-commerce turque pour votre magasin.

SOMMAIRE

01 - 02
Vision Et Mission
De Shopnow24

03 - 04
Je Souhaite Développer
Mon Activité

05 - 06
Acquérir De Nouveaux
Clients
Fidéliser Les Clients
Existants

07 - 08
Tous Les Produits
En Ligne
Moteur De Recherche

09 - 10
L'avenir Est En Ligne
Transition Vers Une Présence En Ligne

11 - 12
Service De Livraison
Zone De Livraison

13 - 14
Application Du Magasin
Application Client

15 - 16
Application De Livraison
Modes De Paiement

17 - 18
Informatique Décisionnelle
Sécurité Des Données

19 - 20
Service Après-Vente
Intégration À Isspos

21 - 22
Console De Gestion
Commission

23 - 24
Activation
Pourquoi Choisir Shopnow24 ?

25 - 26
L'équipe Shopnow24

27 - 28
Solutions D'image De Marque

NOTRE VISION:
LES MARCHÉS SONT UNE RICHESSE CULTURELLE

- Le vivre-ensemble multiculturel est une forme de richesse.
- Grâce à la diversité de leurs produits, les marchés font partie intégrante de ce tissu multiculturel.
- Nous ne considérons pas les marchés locaux comme une « source de revenus » à exploiter. Nous les considérons comme un patrimoine à préserver.
- Ils constituent un lieu de rencontre pour des personnes de tous horizons et de toutes cultures.

shopnow24 CÉLÉBRER LA DIVERSITÉ CULTURELLE.
FAIRE ENTRER VOTRE MARCHÉ DANS L'ÈRE NUMÉRIQUE.



shopnow24 UNE MISSION DE RESPONSABILITÉ SOCIALE

Le Fossé Qui Menace Leur Survie

- **L'avantage des chaînes de magasins:** Disposant de ressources humaines et financières pratiquement illimitées, les grandes chaînes s'adaptent instantanément aux évolutions rapides du commerce de détail. Sans les outils adaptés, les supermarchés ethniques risquent de disparaître, faute de pouvoir répondre aux exigences technologiques du consommateur moderne.



Shopnow24 Donne Aux Marchés Locaux Les Moyens De Réussir :

- **Préserver le patrimoine:** ous ne nous contentons pas d'offrir à ces marchés une « présence en ligne » ; nous leur transmettons également le savoir-faire nécessaire pour rester compétitifs.
- **Passerelle technologique :** Nous agissons comme le département R&D du marché local en lui donnant accès aux technologies de pointe habituellement réservées aux groupes pesant plusieurs milliards.
- **Préparer l'avenir :** Notre mission consiste à faire en sorte que les saveurs, les cultures et les visages de nos marchés ethniques locaux perdurent et continuent de s'épanouir.
- **L'épicerie de quartier 2.0** – concept désigne les petits commerces de proximité où tout le monde se connaît. Avec Shopnow24, nous fournissons la technologie nécessaire à la gestion de la logistique, afin que le commerçant puisse consacrer davantage de temps à préserver cet esprit.

JE SOUHAITE DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ, MAIS COMMENT ?

- Votre magasin physique a atteint un certain volume d'affaires. Vous souhaitez maintenant poursuivre votre croissance.
  - *Mais cela exige du temps, des efforts considérables et du savoir-faire, tout en étant coûteux.*

COMMENT PUIS-JE ME DÉVELOPPER SANS SUPPORTER CES COÛTS ET CES DIFFICULTÉS ?



Ouverture d'un nouveau point de vente
Loyer élevé, investissement important



Entrepôt, rayonnages et personnel
Des dépenses en hausse



Savoir-faire
S'adapter à l'évolution rapide des technologies modernes



Temps
Le coût le plus important

Développez votre activité dans de nouvelles zones avec shopnow24 sans engager de nouvelles dépenses. Sans risque, 100 % numérique.



Mode De Développement	Coût Initial	Coût Mensuel	Durée	Zone De Couverture
Nouveau Point De Vente Physique	€200,000 - €300,000	€20,000 - €30,000	3 À 6 Mois	Zone Locale Uniquement
Shopnow24 En Ligne	€0	€300–€700	3 À 6 Jours	À Vous De La Définir

- Les magasins présents sur **Shopnow24** reçoivent en moyenne 20 à 40 % de leurs commandes en dehors de leur zone d'implantation physique.
- Développer votre activité avec **Shopnow24**, c'est utiliser plus efficacement votre stock et votre personnel existants, sans investir dans de nouveaux locaux ni prendre d'engagements à long terme.
- **t** réduit le délai de mise en place de plusieurs mois à quelques jours et diminue les coûts d'expansion de plus de 90 %.

shopnow24 EST UNE PLATEFORME DÉDIÉE À LA CROISSANCE.

LA CROISSANCE PASSE PAR L'ACQUISITION DE NOUVEAUX CLIENTS

L'agrandissement physique de votre magasin ne signifie pas nécessairement que votre activité se développe.

JE SOUHAITE TOUCHER DE NOUVEAUX CLIENTS !

Mon magasin attire déjà une partie de la clientèle issue de différentes communautés culturelles, mais comment puis-je en augmenter le nombre ?

En plus de la clientèle issue de différentes communautés culturelles, je souhaite également toucher les clients allemands.

Je dois atteindre les clients qui ne se rendent pas dans mon magasin en raison de la distance. Comment puis-je surmonter cet obstacle ?

Je sais que certaines personnes hésitent à se rendre dans mon magasin pour des raisons culturelles. Je pense que si elles pouvaient accéder à mes produits sans avoir à entrer dans le magasin, je pourrais les convaincre.

Mes produits sont variés et mes prix attractifs. Si davantage de personnes connaissaient mon magasin, elles y feraient leurs achats. Comment puis-je me faire connaître auprès de celles qui ne le fréquentent pas encore ?

Comment puis-je leur faire connaître mon magasin ?

Public Cible	Situation Actuelle	Solution Shopnow24
Clients potentiels issus de différentes communautés culturelles	En raison de la distance, ils se rendent dans des supermarchés généralistes situés à proximité.	Nous leur donnons accès à la diversité de vos produits et à vos prix attractifs en supprimant la barrière de la distance.
Clients allemands potentiels	Ils hésitent à se rendre dans votre magasin pour des raisons culturelles.	Nous mettons en valeur vos produits internationaux de haute qualité provenant de nombreux pays afin de mieux faire connaître votre magasin.

Rendez votre magasin très visible dans les recherches locales telles que « supermarché près de chez moi ».

Élargissez votre portée au-delà de votre clientèle habituelle située à distance de marche.

shopnow24 VOUS MET EN RELATION AVEC LES CLIENTS QUE VOUS N'AVEZ PAS ENCORE ATTEINTS.

JE SOUHAITE DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ SANS PERDRE MES CLIENTS EXISTANTS !

- Si les habitudes de mes clients existants évoluent, je risque de les perdre. Mon objectif est de développer mon activité tout en fidélisant ma clientèle actuelle.
  - *Comment puis-je y parvenir ?*

Avec **Shopnow24**, VOUS POUVEZ DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ, FIDÉLISER VOS CLIENTS EXISTANTS ET AUGMENTER VOS VENTES.

La simplicité du numérique encourage les clients à revenir plus fréquemment.

Visibilité du magasin: Les clients peuvent retrouver en ligne le magasin qu'ils connaissent déjà, sans avoir à se tourner vers d'autres applications de livraison.

Accessibilité 24 h/24 et 7 j/7: Vos clients fidèles peuvent désormais commander les produits dont ils ont besoin à tout moment, et pas uniquement pendant vos heures d'ouverture. En supprimant les obstacles, vous optimisez leur fidélisation.

Continuité de la fidélisation: Shopnow24 s'intègre à vos cartes de fidélité existantes, à vos listes de courses enregistrées et aux promotions personnalisées de votre système de caisse.

À RETENIR !

Les clients existants dépensent généralement 67 % de plus que les nouveaux clients. Les stratégies de fidélisation sont donc essentielles.

Les magasins pilotes ont enregistré une augmentation allant jusqu'à 15 % de leur clientèle au cours des trois premiers mois suivant leur intégration à Shopnow24.

FIDÉLISEZ VOTRE CLIENTÈLE ET TOUCHEZ DE NOUVEAUX CLIENTS AVEC shopnow24

METTEZ EN LIGNE TOUT VOTRE ASSORTIMENT, AS SEULEMENT UNE SÉLECTION DE PRODUITS !

Je propose des milliers de produits dans mon magasin.

Cette variété est ce qui attire mes clients. Je souhaite préserver cette diversité lorsque je passe à la vente en ligne.

Mes clients doivent pouvoir faire leurs achats dans ma boutique en ligne comme ils le font dans mon magasin physique.



LA FORCE DE VOTRE BOUTIQUE EN LIGNE RÉSIDE DANS LA DIVERSITÉ DE SES PRODUITS

Les milliers de produits présents dans votre magasin constituent votre plus grande force. Ne perdez pas cet avantage en passant à la vente en ligne. Apportez cette richesse à votre vitrine numérique avec Shopnow24.

Ne vous limitez pas à une poignée d'articles comme sur d'autres applications. Avec Shopnow24, transférez facilement l'ensemble de votre assortiment vers le monde numérique.

Inutile de perdre du temps à préparer une gamme de produits présélectionnée !

AVEC shopnow24, OFFREZ À VOS CLIENTS EN LIGNE LA MÊME DIVERSITÉ DE PRODUITS QUE DANS VOTRE MAGASIN PHYSIQUE.



PERMETTEZ À VOS CLIENTS DE TROUVER EXACTEMENT CE QU'ILS CHERCHENT — EN UN INSTANT

Qu'il s'agisse de produits authentiques de Turquie, des Balkans, du monde arabe ou de saveurs emblématiques de la cuisine européenne, vos clients trouveront en toute simplicité les produits dont ils ont besoin.

CRITÈRES DE RECHERCHE DE PRODUITS SHOPNOW24:

- **Nom Du Produit**
- **Catégorie**
- **Marque**
- **Pays Et Région D'origine** *(Turquie, Balkans, cuisine arabe, etc.)*
- **Offres Spéciales**
- **Certification Du Produit**

TOUT COMME VOUS ORGANISEZ VOS RAYONS PHYSIQUES, shopnow24 ORGANISE VOS RAYONS VIRTUELS DANS L'UNIVERS NUMÉRIQUE.

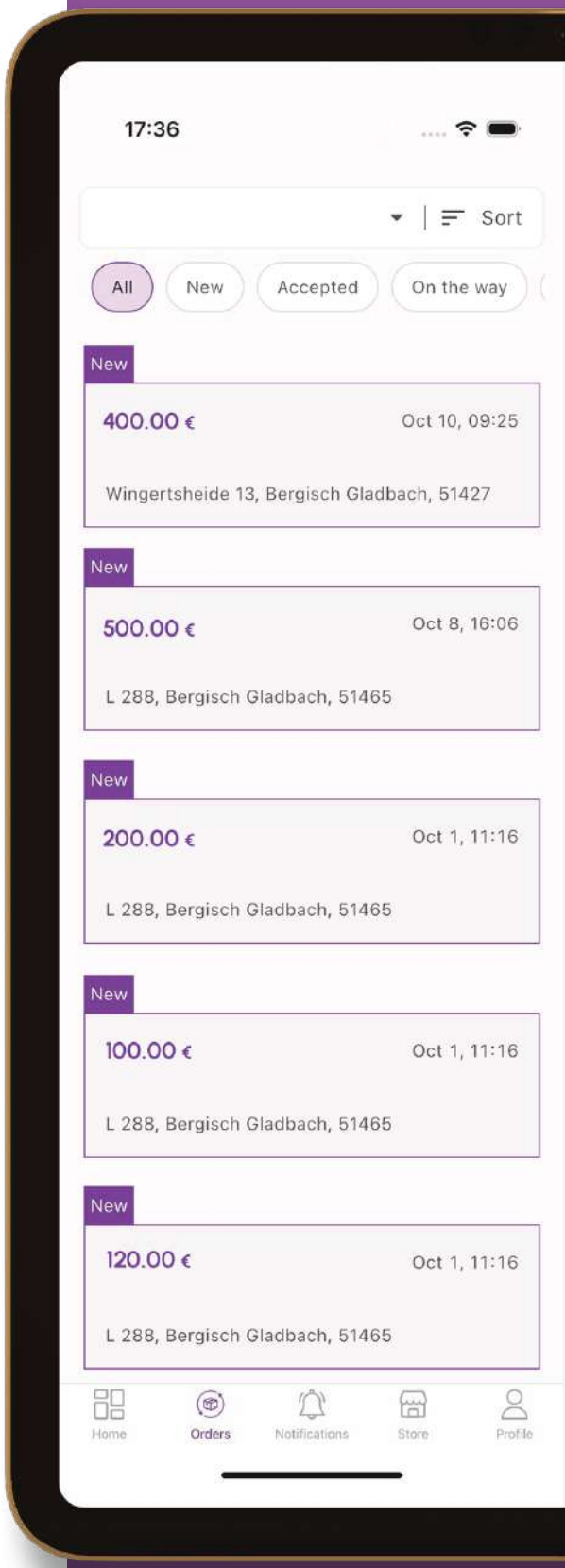


L'AVENIR EST AUX ACHATS EN LIGNE !

Les habitudes d'achat évoluent de plus en plus vers le numérique. Même les plus grandes chaînes de distribution s'efforcent de développer et de renforcer leur présence en ligne.

- 92 % des consommateurs utilisent désormais des outils numériques pour planifier ou effectuer leurs achats alimentaires.
- 74 % des petits détaillants indépendants spécialisés dans les produits ethniques ne disposent pas d'une solution de commerce mobile dédiée.

Shopnow24 comble ce manque en fournissant 100 % de l'infrastructure technologique nécessaire.



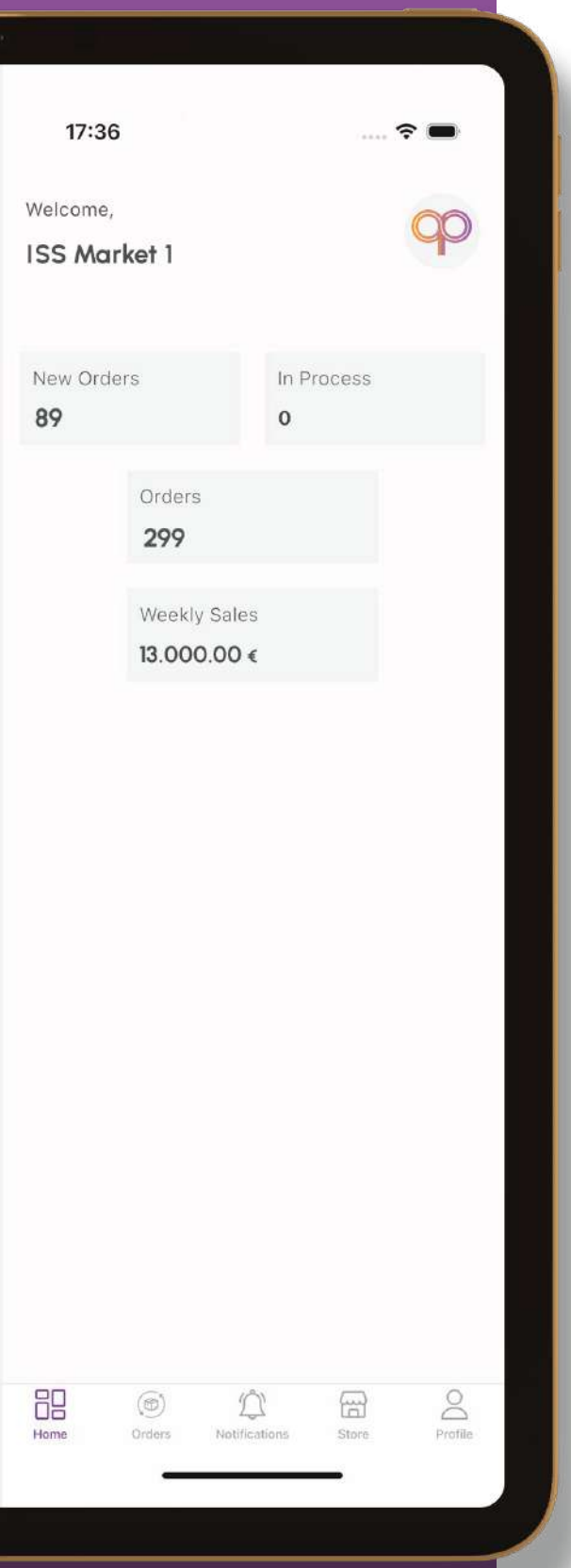
LES AVANTAGES DES ACHATS EN LIGNE

- **Diversité des produits**
- **Recherche de produits simple et rapide**
- **Informations détaillées sur les produits**
- **Livraison à domicile**
- **Suivi facile des campagnes promotionnelles et des remises**
- **Accès aux avis clients**
- **Paiement sécurisé**
- **Consultation de l'historique des achats**

À RETENIR !

Les habitudes d'achat de la prochaine génération privilégient avant tout le numérique.

DÉVELOPPEZ RAPIDEMENT ET FACILEMENT VOTRE PRÉSENCE EN LIGNE AVEC shopnow24



PASSEZ EN LIGNE AVEC shopnow24

AUCUNE CONTRAINTE TECHNIQUE, TOUT EST PRÊT !

SE LANCER EN LIGNE EXIGE DES EFFORTS IMPORTANTS ET UNE EXPERTISE TECHNIQUE

- Créer son propre site internet
- Développer des applications mobiles
- Intégrer des systèmes de paiement
- Gérer les réseaux sociaux et les publicités locales

SHOPNOW24 VOUS PROPOSE UNE GAMME COMPLÈTE DE SERVICES

- **Aucune Expertise Technique Requise:** Une mise en place simple, nécessitant un minimum d'efforts et de ctoûts.
- **Gestion Fluide:** Ous prenons entièrement en charge l'infrastructure technique, la sécurité et la maintenance.
- **Plateforme Innovante:** Elle permet même aux petits commerçants locaux de rivaliser sur le marché mondial de l'épicerie en ligne grâce à leur propre

Site internet, applications mobiles, systèmes de paiement, gestion publicitaire...

Tout est réuni sur une seule plateforme.

ENTREZ RAPIDEMENT ET SANS EFFORT DANS L'UNIVERS EN LIGNE AVEC shopnow24

www.shopnow24.de

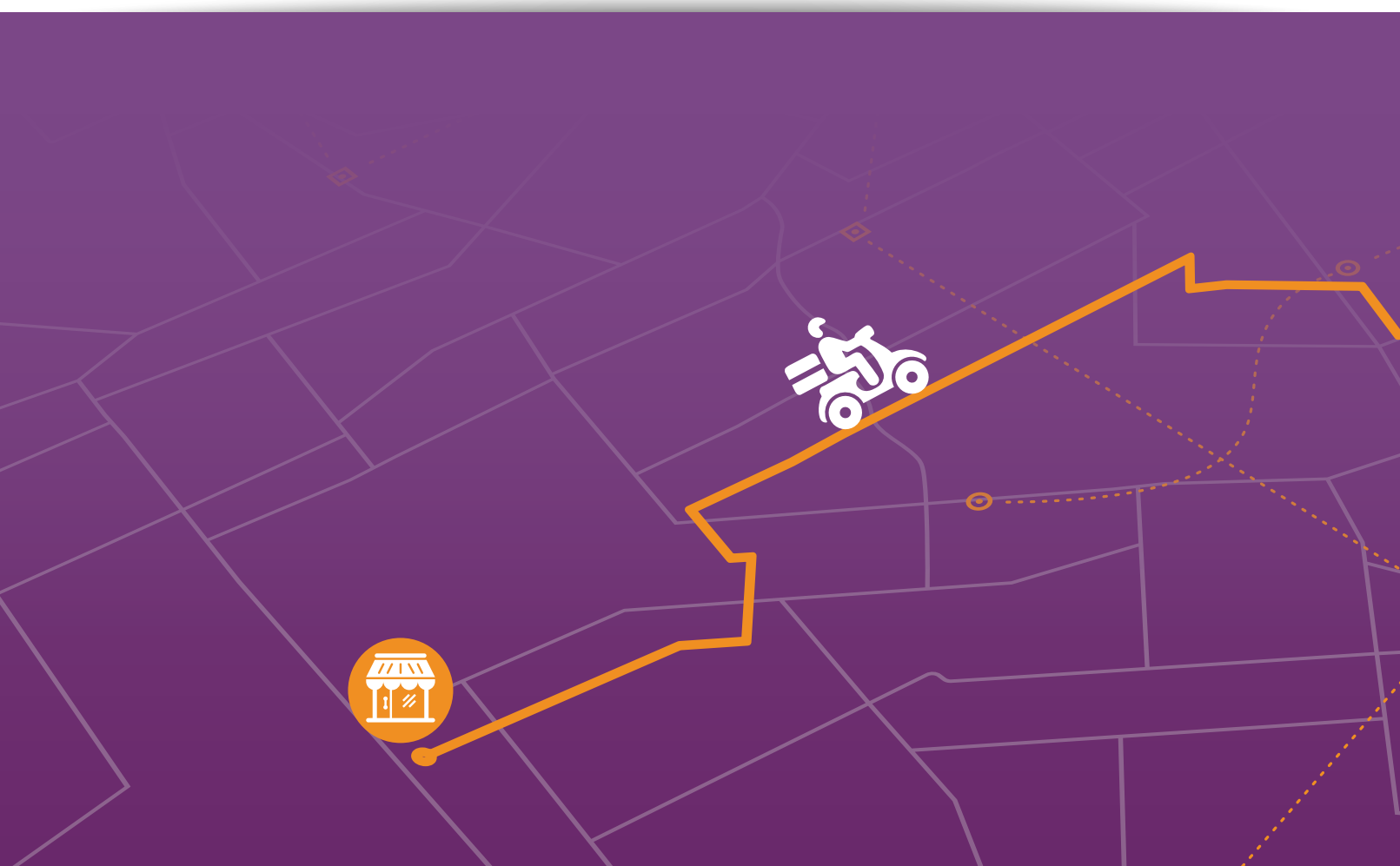
shopnow24 N'EST PAS UN SERVICE DE LIVRAISON !

Les services de livraison appliquent des commissions élevées. Si vous répercutez ces coûts sur vos prix, vous risquez de perdre des clients ; si vous ne le faites pas, vous mettez votre rentabilité en péril.

Mettez facilement en place et gérez votre propre service de livraison en intégrant le système de vente numérique de Shopnow24. Vous pouvez ainsi éviter les frais de commission élevés.

Shopnow24 vous permet de supprimer les commissions élevées afin que vos revenus vous reviennent pleinement.

GÉREZ VOTRE PROPRE SERVICE DE LIVRAISON AVEC shopnow24 – PRÉSERVEZ VOS BÉNÉFICES.



VOUS DÉFINISSEZ VOTRE ZONE DE LIVRAISON

Vous souhaitez effectuer des livraisons dans une zone précise autour de votre commerce, définir cette zone et pouvoir l'ajuster si nécessaire.

La zone de livraison correspond au périmètre dans lequel vous pouvez assurer votre service en toute confiance. Vous pouvez l'étendre ou la réduire à tout moment en nous consultant.

DÉFINISSEZ VOTRE ZONE DE LIVRAISON:

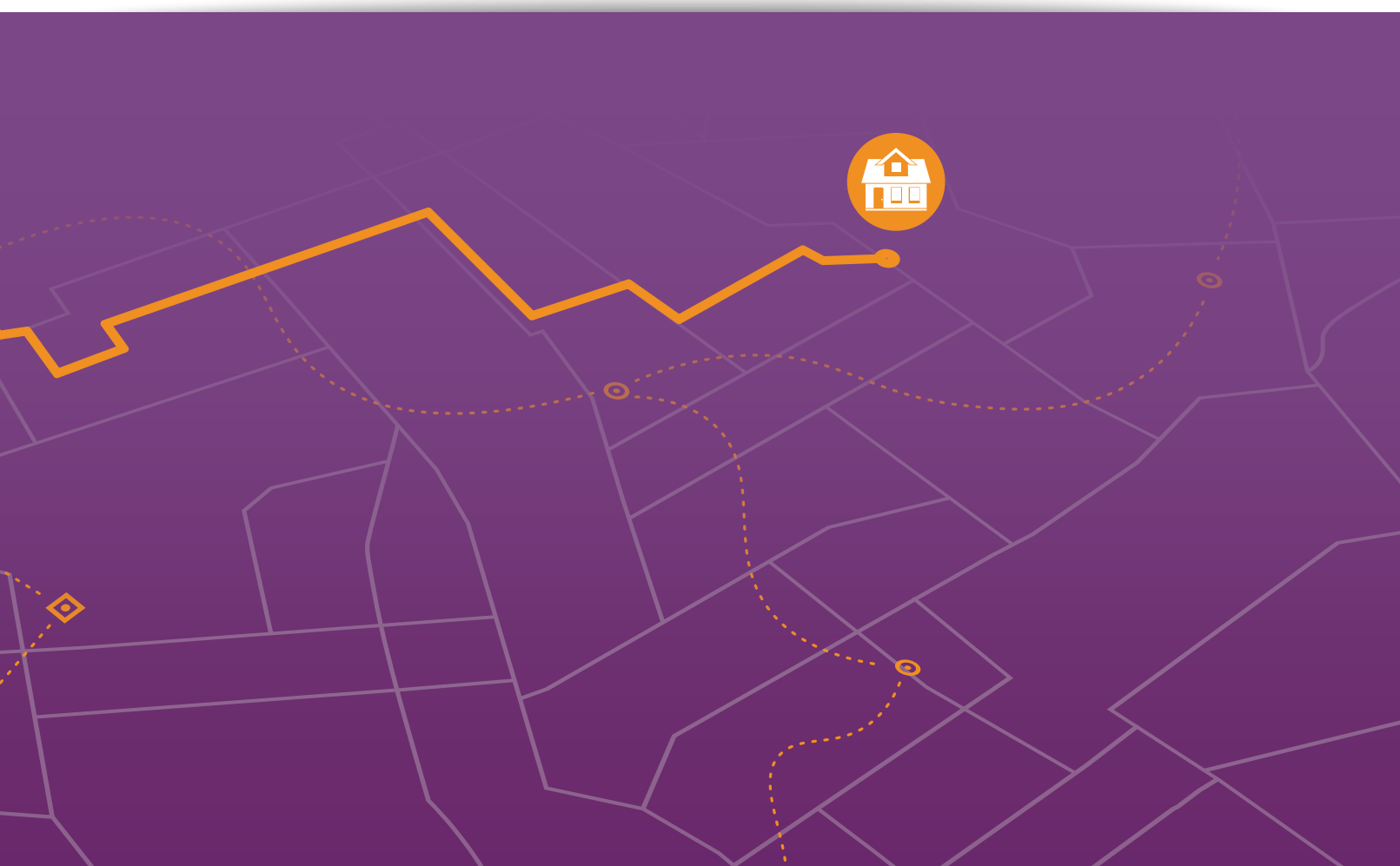
- À partir de votre emplacement, vous pouvez desservir un rayon de 1, 3, 5 ou 7 km, voire une zone encore plus étendue.
- Définissez vos propres frais de livraison ainsi que le poids ou la valeur minimum du panier en fonction de la distance.

Distance	Frais De Livraison	Poids Minimum Du Panier
Proche	Minimum	Faible
Moyenne	Standard	Standard
Éloignée	Élevés	Élevé

- Lorsque les clients situés dans cette zone ouvrent l'application, votre commerce apparaît comme leur seul magasin local et ils peuvent effectuer leurs achats exclusivement auprès de vous.
- L'attribution des zones s'effectue selon le principe du « premier arrivé, premier servi ». Réservez votre zone dès maintenant !

FAITES VOTRE DEMANDE DÈS MAINTENANT ET RÉSERVEZ VOTRE ZONE DANS VOTRE RÉGION !



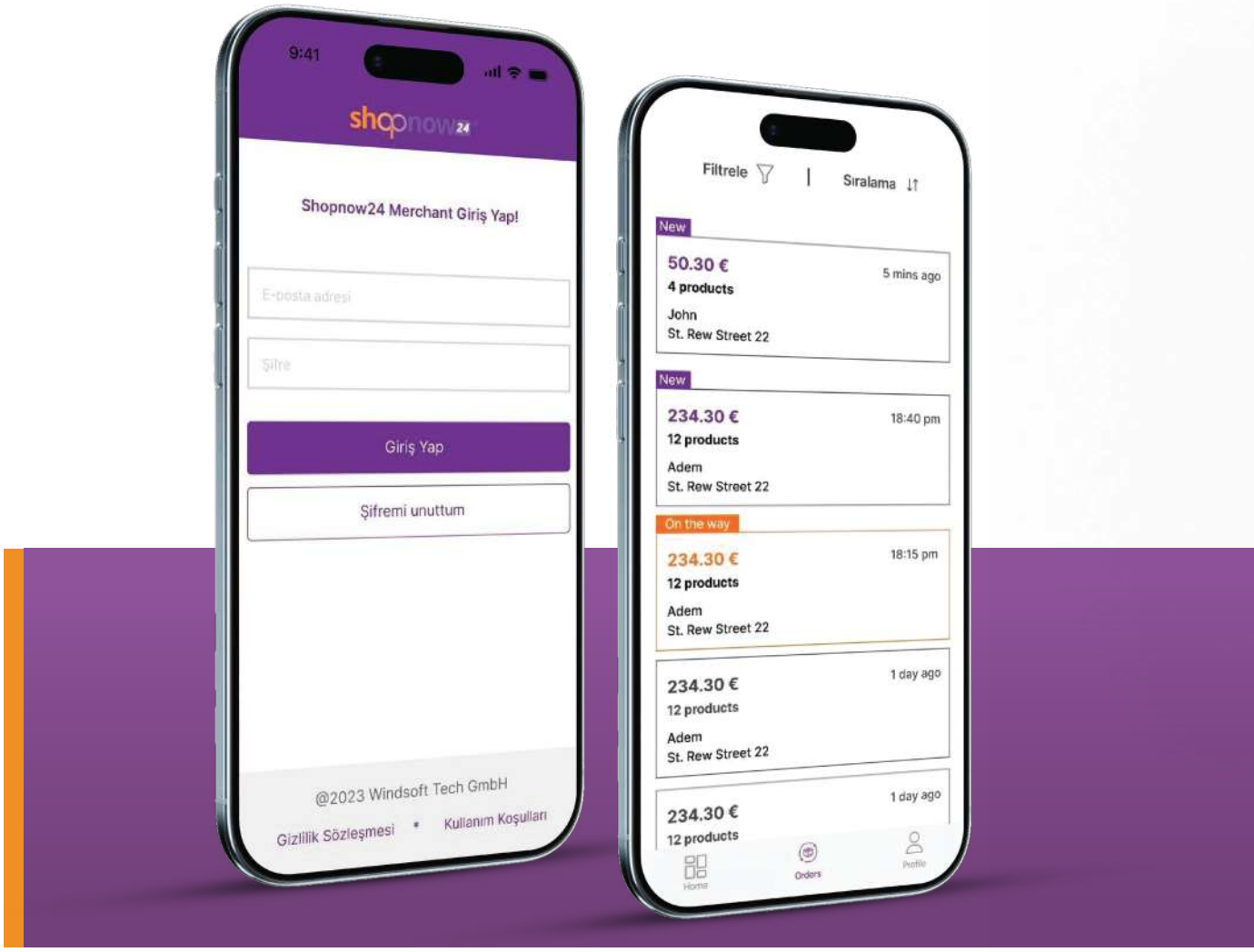


APPLICATION COMMERÇANT shopnow24 UN CONTRÔLE TOTAL ENTRE VOS MAINS

Simple d'utilisation, rapide et fiable.

Avec L'application Commerçant, Vous Pouvez:

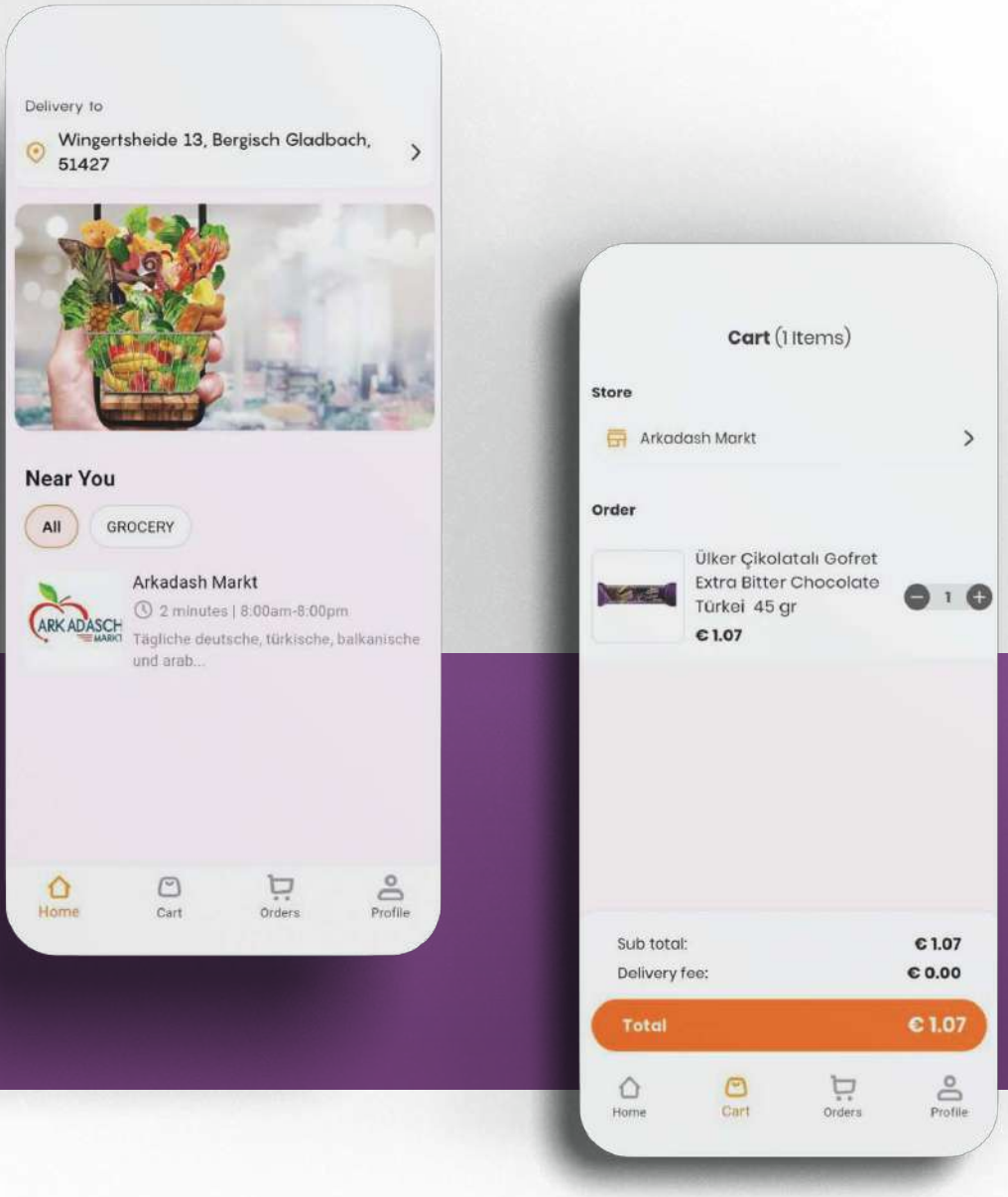
- Recevoir les commandes en temps réel.
- Recevoir les confirmations de paiement en temps réel.
- Gérer directement vos stocks depuis l'application.
- Suivre toutes vos transactions passées et en cours depuis l'application.
- Contrôler et suivre les retours.
- Gérer les commandes à chaque étape, de leur acceptation jusqu'à leur livraison.
- Définir vos créneaux horaires et votre capacité de livraison.



APPLICATION CLIENT shopnow24
VOTRE MAGASIN DANS VOTRE POCHE

Avec L'application Client, Vos Clients Peuvent:

- Trouver facilement les produits proposés par le commerce local de leur secteur et passer commande.
- Effectuer leurs paiements grâce aux solutions de paiement intégrées à Shopnow24
  (PayPal, Sofort, carte bancaire, Apple Pay, Google Pay, etc.).
- Suivre leur livraison grâce à un système de suivi dédié, par e-mail ou par SMS.
- Choisir le créneau horaire de leur livraison.
- Consulter des rapports quotidiens, hebdomadaires, mensuels ou annuels.



APPLICATION DE LIVRAISON: shopnow24
LA FAÇON LA PLUS SIMPLE DE LIVRER

Acceptez ou refusez les commandes reçues

Consultez le contenu des commandes à tout moment

Planification détaillée des itinéraires avec indication des distances

Fonctionnalités de l'application de livraison pour les livreurs





LA SATISFACTION CLIENT AU CŒUR DES PAIEMENTS AVEC shopnow24

La satisfaction de nos clients est notre priorité, et des paiements simples et sécurisés en sont un élément essentiel !



DES OPTIONS DE PAIEMENT SIMPLES ET SÉCURISÉES POUR VOS CLIENTS !



DÉCISIONS FONDÉES SUR LES DONNÉES ET PLANIFICATION STRATÉGIQUE

Dans le commerce physique, tout peut sembler bien fonctionner. Cependant, sans les données d'informatique décisionnelle nécessaires à l'élaboration de vos stratégies, vous observez votre activité comme à travers une vitre embuée. L'un des principaux avantages du commerce en ligne est l'accès à des données d'achat détaillées.

LES DONNÉES D'ACHAT COMPRENNENT:

- Purchase Data: Product name, quantity, purchase frequency, satisfaction rate, etc.
- Données d'achat : nom du produit, quantité, fréquence d'achat, taux de satisfaction, etc.

ANALYSES STRATÉGIQUES RÉALISÉES GRÂCE À L'INFORMATIQUE DÉCISIONNELLE :

- Quelles régions présentent une forte ou une faible densité de clientèle ?
- Quelles sont les heures de pointe et les heures creuses ?
- Quels produits sont privilégiés par les différentes tranches d'âge ?
- Quels produits présentent un niveau de satisfaction client élevé ou faible ?
- Préférences de produits selon la profession.

Accédez facilement aux données d'informatique décisionnelle avec Shopnow24 et réalisez toutes les analyses et statistiques dont vous avez besoin.

ANALYSEZ VOTRE ACTIVITÉ À TRAVERS LES CHIFFRES AVEC shopnow24 — PLANIFIEZ VOTRE AVENIR.



FIABILITÉ ET SÉCURITÉ DES DONNÉES

Dans le cadre de votre transition numérique, Shopnow24 n'est pas seulement une infrastructure de commerce électronique : c'est également votre partenaire stratégique, garantissant la sécurité de vos données et la conformité juridique de votre activité.

SÉCURITÉ MAXIMALE DES DONNÉES CLIENTS (RGPD / KVKK)

- **Shopnow24,** est pleinement conforme aux exigences du RGPD et de la KVKK, ainsi qu'aux normes européennes les plus strictes en matière de protection des données.
- **Confiance Des Clients:** Toutes les données personnelles recueillies auprès de vos clients sont protégées au moyen des protocoles de chiffrement et de contrôle d'accès les plus rigoureux. Il ne s'agit pas seulement d'une obligation légale, mais également du fondement de la réputation et de la fiabilité de votre marque auprès de vos clients.

CONFORMITÉ FINANCIÈRE ET CONFORMITÉ AUX AUDITS (DATEV ET DFKA)

- **Conformité DATEV:** Notre système garantit une intégration simple et précise de vos données comptables à DATEV, la solution de référence en Allemagne pour les logiciels de conseil fiscal. Vous réalisez ainsi d'importantes économies de temps et de coûts dans vos processus administratifs.
- **Conformité DFKA et GoBD:** La plateforme respecte pleinement les principes allemands de tenue numérique des documents et registres comptables définis par la GoBD, ainsi que les procédures applicables conformément aux exigences de la DFKA.
- **Vos données de vente sont** conservées dans un format transparent et non modifiable, entièrement conforme aux contrôles de l'administration fiscale allemande, le Finanzamt. Le processus d'audit devient ainsi rapide, simple et fluide.

CHOISIR shopnow24 C'EST AVOIR LA GARANTIE QUE VOTRE ACTIVITÉ EN LIGNE RESPECTE LES NORMES JURIDIQUES ET DE SÉCURITÉ LES PLUS ÉLEVÉES.

ACCOMPAGNEMENT À L'INTÉGRATION ET À LA GESTION: TOUJOURS À VOS CÔTÉS

GÉRONS ENSEMBLE VOTRE PROCESSUS D'INTÉGRATION

- **Transition Fluide Et Formation:** Tout au long du processus d'intégration, notre équipe d'experts vous propose une formation spécialisée ainsi qu'un accompagnement personnalisé pour la configuration.
- Nous garantissons une transformation numérique rapide de votre activité afin de vous permettre de commencer à vendre dans les meilleurs délais.
- **Assistance Continue:** Pour toutes vos demandes techniques, nous mettons à votre disposition un système de tickets dédié via WhatsApp ainsi qu'une assistance téléphonique réactive.



ACCOMPAGNEMENT À LA GESTION APRÈS L'INTÉGRATION

- Vous gérez déjà un magasin physique ; vous n'avez donc pas besoin d'un système complexe et peu pratique pour traiter vos commandes en ligne.
- Vous avez besoin d'un processus de travail intégré et efficace, qui réduit au minimum le temps que le personnel administratif consacre aux tâches l'éloignant des clients présents en magasin.
- Nous mettons à votre disposition une application mobile destinée aux commerçants, fondée sur le concept « Pick-Pack-Go », afin de simplifier et d'optimiser la gestion de vos commandes.

shopnow24® VOUS OFFRE UNE ASSISTANCE CONTINUE PENDANT ET APRÈS LE PROCESSUS D'INTÉGRATION.

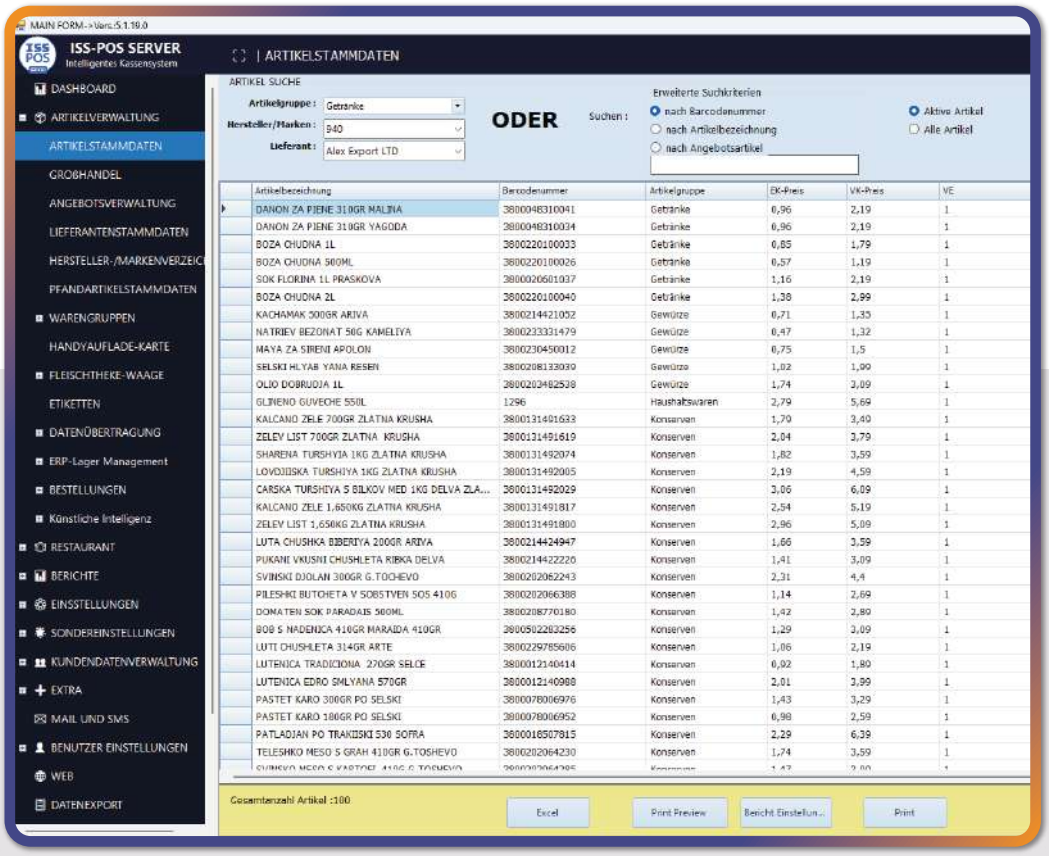
INTÉGRATION shopnow24® ⇆ ISSPOS®

Il est essentiel que le système de caisse utilisé dans votre magasin physique prenne également en charge votre boutique en ligne, afin de garantir une gestion financière fluide et des déclarations précises auprès des autorités réglementaires.

Grâce à l'intégration ISSPOS, votre système de caisse physique et votre boutique en ligne fonctionnent en parfaite synchronisation.

Les systèmes ISSPOS sont entièrement intégrés à Shopnow24, ce qui vous permet de gérer et de modifier simultanément les prix de vos produits sur les canaux en ligne et hors ligne.



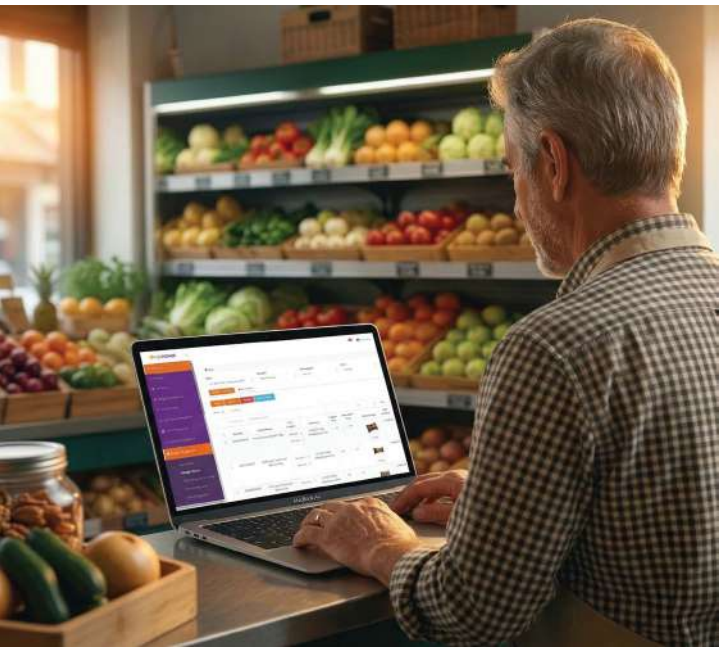


Centralisez vos opérations en ligne et hors ligne au sein d'un seul et même système.

PROFITEZ DES AVANTAGES D'UNE INTÉGRATION COMPLÈTE AVEC ISSPOS®, ET GÉREZ LE COMMERCE EN LIGNE ET EN MAGASIN SANS AUCUN

CONSOLE DE GESTION

shopnow24®

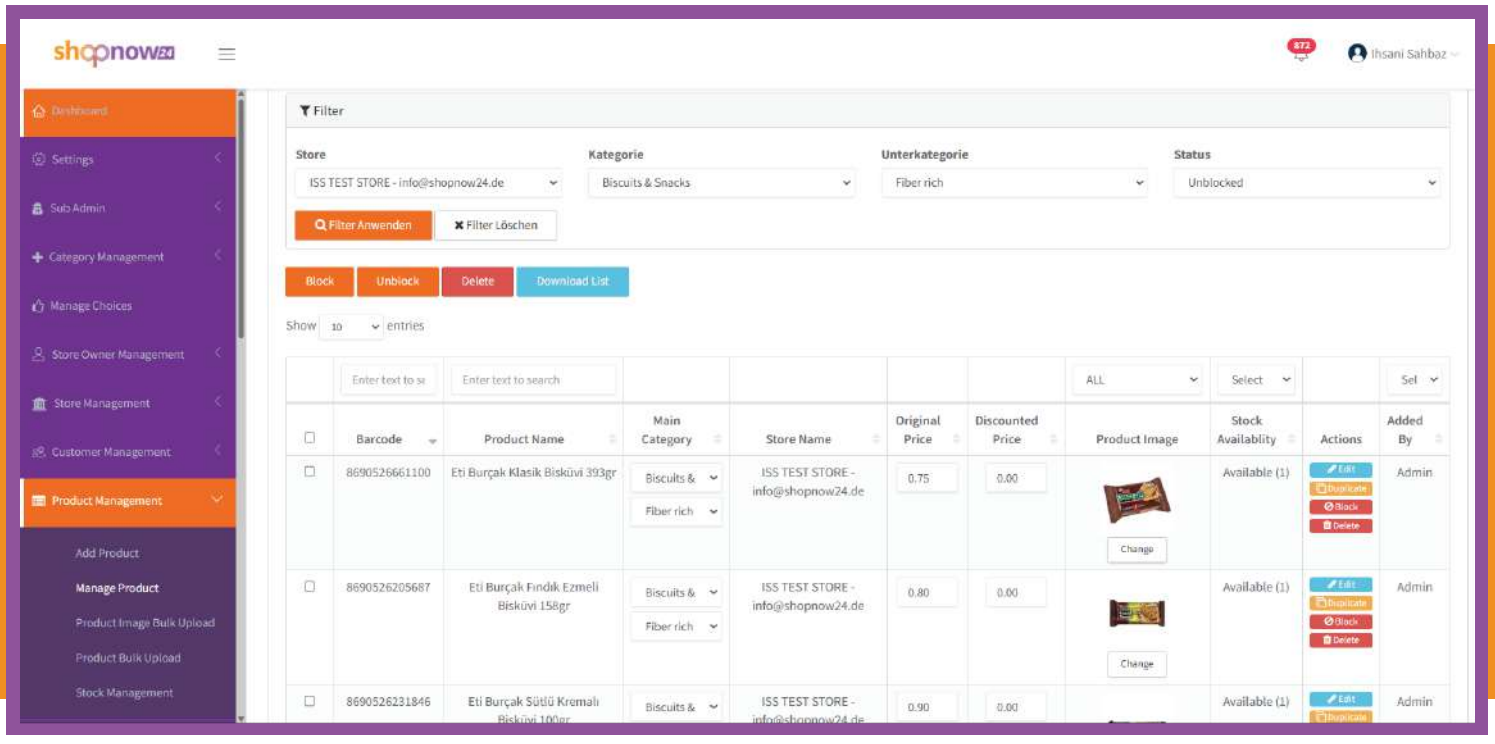


GARDEZ LE CONTRÔLE SUR TOUT GRÂCE À DES MODULES PERSONNALISÉS:

- Gestion Des Produits
- Gestion Des Catégories
- Gestion Des Commandes
- Gestion Des Stocks
- Gestion Des Annulations
- Suivi Des Commissions
- Gestion Des Avis Clients

UNE CONSOLE DE GESTION AVEC ACCÈS COMPLET ET LA PUISSANCE DE TROIS APPLICATIONS

customer delivery merchant



UNE COMMISSION AVANTAGEUSE

FRAIS DE SERVICE POUR LES VENTES EN LIGNE

- **Site Web Et Applications:** Frais d'utilisation de la plateforme pour la réception des commandes.
- **Livraison:** Frais de service de livraison.
- **Paiement En Ligne:** Frais de traitement des paiements en ligne.
- **Autres Frais De Service:** Additional platform service charges

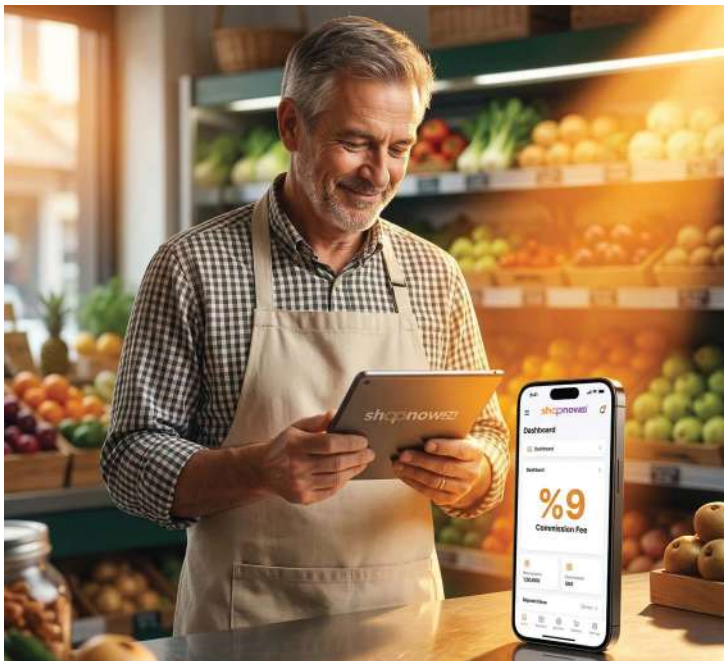
Les commissions habituellement appliquées par les services de courses alimentaires en ligne représentent entre 10 et 20 % du montant de la commande, auxquels s'ajoutent les frais de livraison.

Gagnez davantage grâce au modèle en gestion autonome de **Shopnow24,** dans lequel le commerçant prend directement en charge la livraison.

Plateforme	Frais De Service	Frais De Livraison	Coût Total	Livreur
Autres Services	Commission De 10 À 20 %	3 € à 5 €	25 À 35 % Du Montant Du Panier	Livreurs Du Service
Shopnow24	Frais De Plateforme De 9 %	Pris En Charge Par Le Magasin	9 % Du Montant Du Panier	Votre Propre Personnel

Avec shopnow24 vous payez une commission fixe couvrant l'ensemble des services.

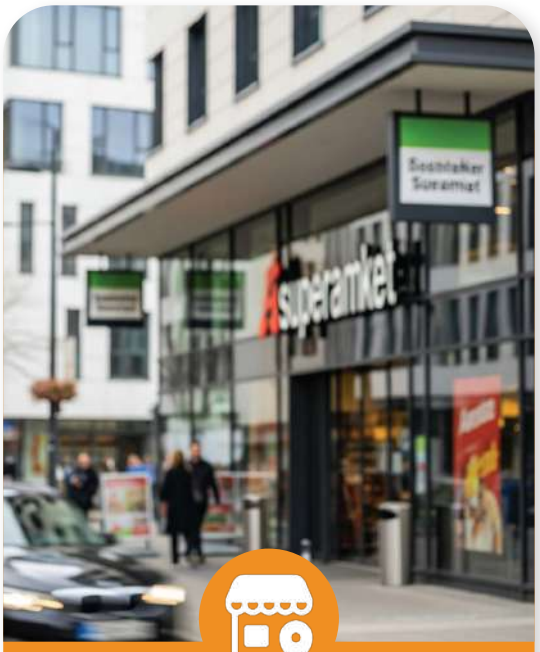
LAISSEZ-NOUS VOUS ACCOMPAGNER AVEC UNE COMMISSION TRANSPARENTE QUI FACILITE VOTRE PASSAGE À LA VENTE EN LIGNE !



PROCESSUS D'ACTIVATION DE shopnow24®



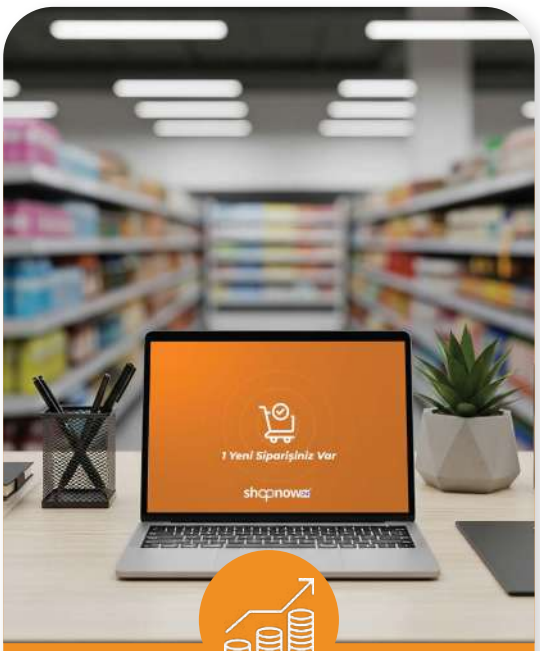
Demande Et Inscription



Intégration



Définissez Votre Zone De Livraison Et Vos Créneaux Horaires



Commencez À Vendre

Pourquoi shopnow24®

- Plateforme En Ligne B2b2c Conçue Exclusivement Pour Les Commerces De Proximité
- Installation Et Migration Faciles
- Commission Fixe Et Transparente
- Conforme Au Rgpd Et À La Kvkk
- Rapports Automatisés Et Analyse De La Clientèle
- Applications Prêtes À L'emploi Pour Le Magasin, Les Clients Et Les Livreurs
- Console De Gestion Complète
- Gagnez Du Temps : Gérez Votre Boutique En Ligne À Tout Moment Et Où Que Vous Soyez
- Possibilité De Créer Des Campagnes Promotionnelles Et Des Remises
- Visibilité Instantanée Des Stocks De Produits
- Consultez Et Suivez Les Avis Clients
- Suivi Simplifié Des Commandes

shopnow



İhsani SAHBAZ
Directeur Général



Erkan Uçan
Responsable Des Données



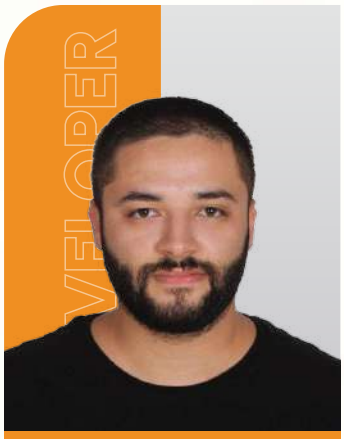
Fatma Başar
Responsable Des Données



Ömer Serdar Öztürk
Chef De Produit



Joschka Grimm
Marketing Numérique
(Unbubble)



Alican Özkara
Développeur Logiciel

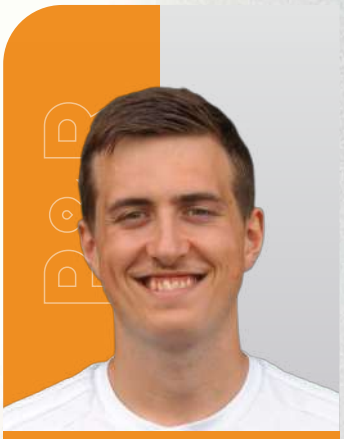
/24 ÉQUIPE



Mert Can Dirlik
Designer Visuel



Oliver Schillings
P&R (Ao Profil)



Cedric Trlling
P&R (AO Profil)



Veli Cengiz
Développeur Logiciel



Emre Özkara
Développeur Logiciel

FAITES RAYONNER LA PUISSANCE DE VOTRE MARQUE DANS LA RUE

Nous prolongeons votre réussite numérique jusque dans la rue.

Grâce à des services exclusifs d'identité visuelle destinés aux partenaires Shopnow24, tels que l'habillage de véhicules, les roll-ups et les banderoles, nous garantissons à votre marque une image cohérente, professionnelle et percutante à chaque point de contact.

Renforcez votre visibilité et affirmez la présence de votre marque partout.



T-shirt



Casquette



Pantalon



Veste





Oriflamme Publicitaire





Roll-Up Publicitaire



Banderole



Banderole





Habillage De Véhicule





Habillage De Véhicule

info@shopnow24.de
info@windsofttech.de
www.**windsofttech**.de

Wingertsheide 13,
51427 Bergisch Gladbach

Système De Gestion Des Tickets Omnicanal

Téléphone :	+49 2202 7059900
Whatsapp :	+49 2202 7059900
Telegram :	+49 2202 7059900
Instagram :	+49 2202 7059900
Facebook :	+49 2202 7059900
Messenger :	+49 2202 7059900

Instagram : shopnow24_food
Facebook : shopnow24
LinkedIn : shopnow24

WindsoftTech GmbH

Shopnow24 est une marque déposée de WindsoftTech GmbH.

MADE IN GERMANY

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

Versiyon 1.3.0